



Le Nantes Basket Hermine est le club référent du basket professionnel masculin en Loire-Atlantique. L'équipe fait partie de la Ligue Nationale de Basket et évolue actuellement en Pro B (2<sup>ème</sup> division). En 2020, le NBH a obtenu son premier titre national en remportant la Leaders Cup de Pro B.

Nous agissons dans un environnement passionnant : compétition sportive de haut niveau, partenariat avec les collectivités et entreprises, gestion d'une équipe de joueurs professionnels internationaux. Notre équipe administrative de 6 salariés bénéficie d'un superbe espace de travail, la Salle Sportive Métropolitaine de la Trocardière à Rezé (4 500 personnes).

Dans ce contexte, le Nantes Basket Hermine recherche un(e) **Commercial(e) expérimenté(e)**

**Vos missions :**

Managé(e) par le Président du club, vous êtes chargé(e) de développer commercialement l'offre de service du club auprès des acteurs économiques de notre territoire :

- Vous assurez une veille sur le territoire économique du club et prospectez activement les organisations ciblées
- Vous mettez en avant auprès de vos interlocuteurs prospects et clients l'offre complète de services que nous proposons
- Vous assurez la relation client permettant le bon renouvellement de nos partenariats et en conséquence la montée en puissance progressive de votre portefeuille
- Vous gérez et mettez en place le Salon VIP les soirs de match ainsi que les prestataires extérieurs (traiteur, hôtesses, sécurité...)
- Hors jours de match, vous organisez et animez les différents événements partenaires du NBH dans le cadre du Business Club

**Profil :**

- De formation supérieure commerciale, vous disposez d'une expérience réussie de 5 ans minimum, acquise dans le développement commercial de services auprès de prospects et clients très variés.
- Vous êtes sensible au milieu du sport professionnel et particulièrement à celui du basket.
- Vous savez travailler en équipe mais aussi en autonomie et être force de proposition.
- Vous êtes capable de gérer des projets tout en étant extrêmement rigoureux(se) dans votre travail.
- Vous vous épanouissez dans la relation clients et prioritairement dans le développement de nouveaux comptes.
- Vous êtes une personne de réseau, excellent dans la représentation et la création de nouveaux liens.
- La connaissance du territoire économique et de ses réseaux serait un plus.

Localisation du poste : Rezé / La Trocardière (déplacements départementaux majoritairement).

Poste en CDI. Rémunération fixe + variable motivante, véhicule fourni.

Merci d'adresser votre dossier de candidature en précisant la **référence NBHC** en objet de votre e-mail adressé à [secretariat@nantes-basket.com](mailto:secretariat@nantes-basket.com).